

Лидерство
в продажах.

DRIVER

**ЭФФЕКТИВНАЯ
СТРАТЕГИЯ ПРОДАЖ**

ТРИ МЕСЯЦА ОБУЧЕНИЯ

- УДОБНЫЙ ФОРМАТ ДЛЯ ЗАНЯТЫХ ЛЮДЕЙ

**Самые полезные знания и
навыки в сфере продаж*



Группа до
10
человек

Добрый день!

BSK предлагает образовательную программу:

Лидерство в продажах.

DRIVER

Это первая в Украине системная программа для ответственных руководителей, строящих свой бизнес на эффективной модели продаж.

Для кого:



- Собственники компаний и предприниматели
- Заместители директоров по маркетингу и продажам
- Руководители, строящие свою карьеру в большом бизнесе
- Старшие менеджеры по продажам
- Супервизеры
- Руководители, строящие системный устойчивый бизнес



Чем полезна данная программа для Вас?



Польза **1**

Создание и управление
результативной командой



Польза **2**

Построение
эффективной
стратегии продаж



Польза **3**

Увеличение финансового
потока

Содержание программы

- 1 Стратегическое планирование в продажах: логика, подходы, технологии.
2. Финансовые инструменты для принятия управленческих решений.
3. Маркетинговые инструменты для построения системы и развития продаж.
4. Навык №1 для продаж и управления: эффективная коммуникация.
5. Создание и управление высокоэффективной сбытовой командой

Содержание программы

6. Коучинг как инструмент лидера в продажах: для команды, для клиентов, для себя.

7. Технологии принятия решений и управления товарными категориями.

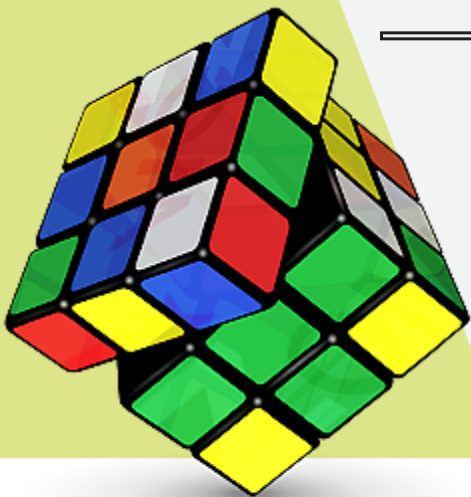
8. Интернет и современные диджитал технологии.

9. Профессионализм в бизнес-переговорах.

10. Экономика продаж.

Защита индивидуального проекта.

Индивидуальный проект



Проект выполняется на материалах компании, в которой работает участник.

Каждый участник получает консультацию профессионалов, бизнес-тренеров, преподавателей программы.

На выходе готовый проект – инструментарий и технология (стратегия) увеличения продаж

Бизнес-тренеры:



Александр Бакка

Преподаватель **BSK**, бизнес-тренер, консультант, контент-лидер программы "Лидерство в продажах". Эксперт в построении системы сбыта, команды и продвижения продукта.

Бизнес-тренеры:



Андрей Запорожец

- эксперт в области управленческого и финансового учета, финансового анализа и менеджмента, директор Центра развития финансового менеджмента «АЗЪ-ИНВЕСТ».



Александр Бедык

Практик, который прошел путь от менеджера – до руководителя компаний в B2B сегменте.
Учредитель компании ООО «Солинтех»

Бизнес-тренеры:



Алеся Ковальчук

Профессиональный коуч, эксперт в области венчурного инвестирования.



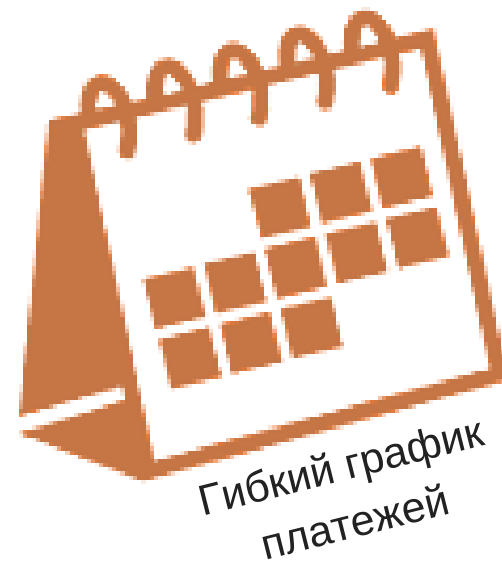
Александр Юрчак

Специализация в B2B - разработка маркетинговых и коммерческих стратегий, продакт менеджмент, каналы продаж, выравнивания маркетинга и продаж, управления лидами, контент-маркетинг, автоматизация задач маркетинга.

Условия обучения:

Стоимость:

16 000
гривен



Гибкий график
платежей

Скидки:

- 5% - 2 участника от одной компании
- 7% - 3-5 участников от одной компании
- 7% - слушатели и выпускники BSK

Форма обучения:

Удобный формат для занятых
людей позволит сочетать работу
с учебой



Обучение по
Субботам

с **10:00** до **17:30**

Или



Вечерние
занятия

2 раза в неделю

По окончании программы, каждый слушатель получит:
Сертификат Бизнес Школы "КРОК" и свидетельство о повышении
квалификации государственного образца.

"Лидерство в продажах. **DRIVER**" - для тех людей, которые
готовы достигать новых высот!

Контакты:

bs.krok.edu.ua

(044) 455 69 81

office@krok.edu.ua

